

infinity **mobile** solution

crm **sales**

crm

crm sales è l'app per le aziende che vogliono gestire i rapporti con clienti e potenziali direttamente dal proprio smartphone e tablet.

Un'applicazione intuitiva che semplifica e automatizza le attività di vendita grazie a comode funzioni a portata di touch: caricare nuovi potenziali clienti, seguire le trattative e consultare i documenti collegati, gestire appuntamenti e contatti non è mai stato così facile.

La tua azienda a portata di touch

Con CRM Sales le informazioni non sono più confinate all'interno dell'azienda ma sono accessibili e tramite il proprio dispositivo mobile. Infatti le informazioni vengono aggiornate in tempo reale e vanno ad arricchire il patrimonio informativo aziendale.

Il tuo assistente personale

Grazie all'agenda di CRM Sales non dimentichi le scadenze: note, attività, memo, appuntamenti sono disponibili nel calendario e sono relazionati ai dati relativi ai clienti.

Risparmia tempo

Caricamento potenziali semplificato, funzioni di geolocalizzazione e molti altri automatismi consentono un notevole risparmio di tempo, per potersi concentrare sugli obiettivi di vendita.

CARATTERISTICHE

Le informazioni che servono in un tap

Un'interfaccia pulita ... perché quando cerchi un'informazione la devi trovare subito. Un solo tap per fissare un appuntamento in agenda, creare un elenco di attività, salvare un potenziale o una nuova trattativa.

Vedi tutto, a colpo d'occhio

Accedi all'app e hai subito una pagina riassuntiva con le informazioni in evidenza e dei comodi collegamenti alle funzioni più utilizzate. Grazie alla Dashboard hai una sintesi di tutte le informazioni fondamentali per la vendita.

Trattative sotto controllo

Dalla scheda trattative puoi tracciare lo status di avanzamento della trattativa e tutte le informazioni ad essa correlate: documenti caricati, prodotti acquistati a catalogo e tutto quanto disponibile nel gestionale. Hai tutto sotto controllo dalla pianificazione alla consuntivazione.

Contatti

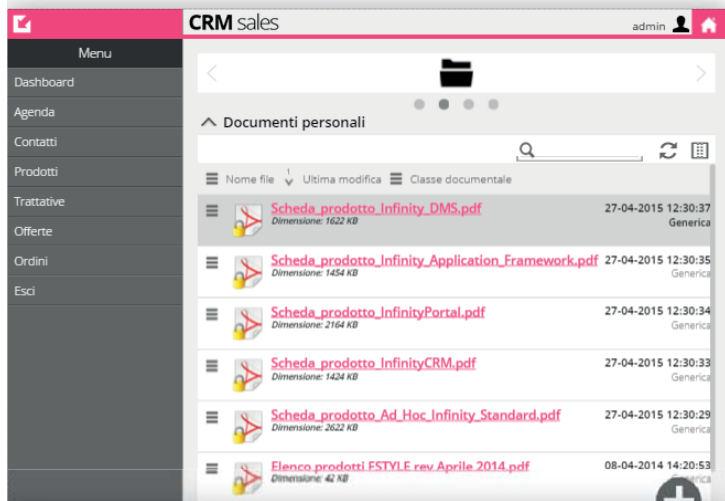
Hai sempre a disposizione la rubrica dei tuoi contatti per poter accedere ai dati di recapito e a tutte le informazioni sulle trattative/attività collegate.

Agenda

Accedendo all'agenda puoi prendere visione dei tuoi impegni, di quelli del tuo gruppo di lavoro e di eventuali progetti, con possibilità di accedere al dettaglio con un semplice click.

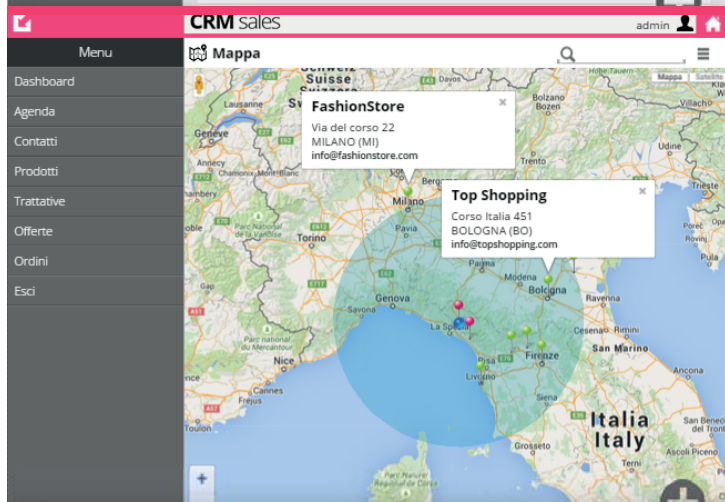


ZUCCHETTI
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO



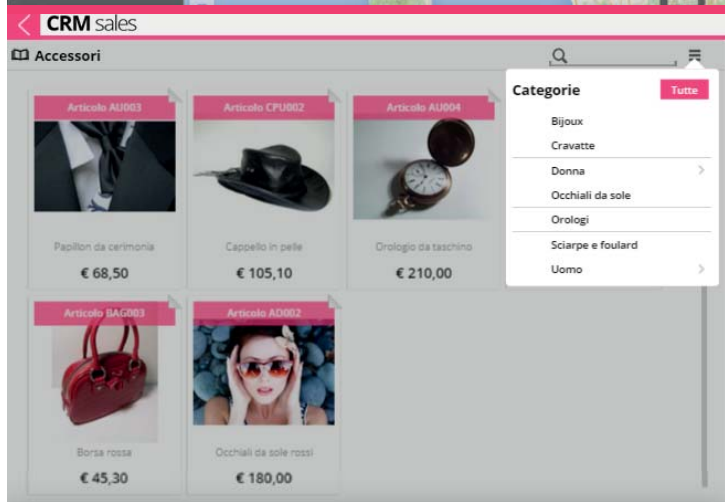
Mydesk personale

Per essere sempre informato hai a disposizione MyDesk, la tua scrivania virtuale dove reperire le informazioni relative alle notifiche applicative, ai documenti personali e alle mail da leggere.



Conosci sempre la tua destinazione

Integrata con il servizio Google Maps, la app consente di visualizzare sulla mappa le sedi dei propri clienti/contatti nel raggio chilometrico predefinito. L'app crea un giro visite interattivo, propone clienti non visitati da tempo nella zona o i clienti in orario di apertura per pianificare automaticamente un giro visite e farti risparmiare tempo.

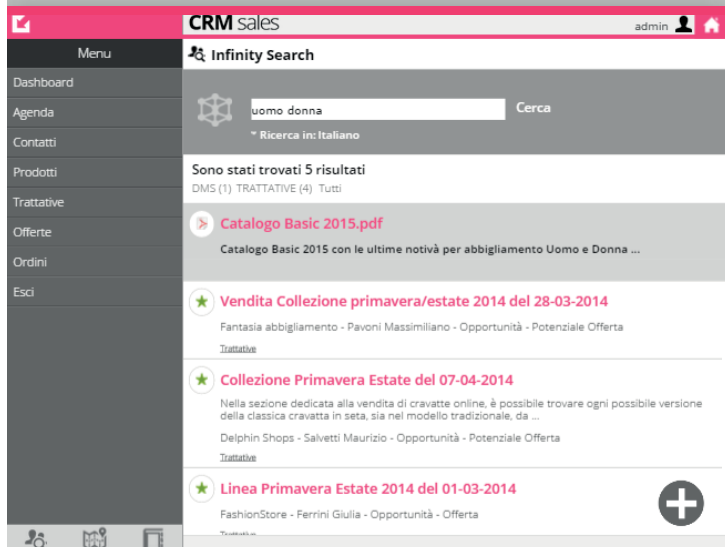


Catalogo Prodotti

Puoi accedere ai cataloghi prodotto abilitati per il CRM ed eventualmente filtrarli per categoria.

elenco funzionalità

- Mydesk personale con gadget notifiche, mail non lette, documenti personali.
- Attività e Appuntamenti di agenda.
- Gestione dei contatti (aziende e persone all'interno dell'azienda).
- Navigazione nel catalogo prodotti.
- Gestione Trattative.
- Documenti commerciali e gestionali allegati alle trattative.
- Motore Infinity Search per cercare e accedere velocemente ai dati.



Ricerca lampo con Infinity Search

Grazie al potente motore di ricerca Infinity Search puoi trovare immediatamente i dati che riguardano la tua attività commerciale.

Disponibile per sistemi iOS, Android e Win8.1